

fortsatt ikke likestilling. Dette er også noe bransjen må ta stilling til.

Per mener at kjønnsbalansen totalt sett i bransjen er bra, men utfordringen er at det er for få kvinner i ledende posisjoner. Det er for dårlig – det går for sakte – og det må derfor gjøres noe drastisk, sier han.

Det som er positivt, er at det er blitt en helt annen åpenhet om spørsmål som handler om likestilling og en del av de store firmaene har satt svært ambisiøse mål for seg selv. Det er god begynnelse å sette seg mål, men det er jo gjennomføringen som er avgjørende, legger han til.

En menneskebasert bransje med mange muligheter

Har du et budskap til de unge som vurderer en karriere innen revisjon og har du noen tanker om foreningens rolle og fremtid?

– Til de nyansatte vil jeg si at jeg ikke kan tenke meg en bransje som gir deg større muligheter og variasjon i arbeidsoppgavene enn i revisjonsbransjen. Selv har jeg fått være med på veldig mye både når det gjelder personlig og profesjonell utvikling – ikke minst utvikling som leder.

– I motsetning til hva mange tror, er det å være revisor veldig menneskebasert og du kommer raskt i kontakt med både toppledelse, styret og resten av organisasjonen i en bedrift. For meg har det i hvert fall vært en fin kombinasjon av fag og karriere, sier Per.

Jeg har vært privilegert og fått være med på en veldig spennende reise og foreningen har hatt en viktig rolle, og vil også ha det i fremtiden.

Det er også veldig positivt at hele bransjen slutter opp om foreningen på tvers av størrelse og geografi og at de

store selskapene er like opptatt av en sterk forening som de mindre. Medlemsundersøkelsen og andre tilbakemeldinger viser at det er bred enighet blant medlemmene om at de store sakene vi jobber med er viktige – selv om det er litt forskjellige prioriteringer hos firmaene avhengig av størrelse.

Vi har gjennom alle disse årene også hatt en positiv utvikling i medlemstallet – i motsetning til det som er situasjonen for revisorforeningene i de aller fleste landene det er naturlig å sammenligne oss med.

– Jeg er veldig fornøyd med resultatene fra vår siste medlemsundersøkelse og føler at jeg forlater skuta i god stand, og en organisasjon med flinke folk og fornøyde medlemmer.

Avgiftsadvokaten svarer



Ivan Skjæveland er advokat og partner i Deloitte Advokatfirma og er spesialist på avgiftsrett. Han har prosedert en rekke skatte- og avgiftssaker for domstolene, og har møterett for Høyesterett. Han er også en ofte benyttet foreleser innenfor sitt spesialområde, og vil i denne spalten svare på spørsmål knyttet til avgift.

Ev. spørsmål kan sendes: iskjaeveland@deloitte.no

Overdragelser av driftsmidler og uttaksplikt

Spørsmål: Kan overdragelser av enkeltstående driftsmidler (ikke fast eiendom) ved fisjon og fusjon utløse uttaksplikt?

Svar: Ja, her kan det oppstå uttaksplikt, til tross for at overdragelsen skjer til et selskap som skal bruke driftsmiddelet i avgiftspliktig virksomhet. Uttaksplikten blir en endelig kostnad og kan ikke unngås ved bruk av justeringsavtale.

Ved overdragelser av fast eiendom og overdragelse av løsøre i forbindelse med virksomhetsoverdragelser, vil uttaksplikt ikke være aktuelt. Her er

det i stedet gitt regler om justering av inngående mva.

Ved overdragelse av enkeltstående driftsmidler (maskiner, inventar mv.) uten at det foreligger omsetning, oppstår det uttaksplikt dersom varen tas ut til formål innenfor den samlede virksomheten. En situasjon hvor kapitalvaren skifter eier ved fisjon/fusjon vil ikke kunne anses som tatt ut til formål innenfor den samlede virksomheten ifølge Skattedirektoratet.

Her legges det altså opp til at eierskifter, ved fisjon og fusjon, av enkeltstående driftsmidler som maskiner o.l. skal uttaksberegnes, med mindre driftsmidlet overdras som ledd i hel eller delvis virksomhetsoverdragelse.

Dette er veldig lett å overse i forbindelse med gjennomføringer av fisjoner og fusjoner, men heldigvis blir en ofte reddet fordi en kommer inn under unntaket som gjelder for virksomhetsoverdragelser. For å kunne påberope seg dette unntaket må to primære betingelser være oppfylt. For det første må virksomheten eller en del av denne overdras. For det andre må virksomheten fortsette i det store og hele som tidligere på den nye eiers hånd.

Ved gjennomføring av fisjoner og fusjoner, må en således være våken, slik at en eventuell uttaksmerverdiavgift tas i betraktning før beslutningen om fisjon eller fusjon tas.