

Teknologi gir revolusjon i regnskaps- og revisjonsmarkedet

Adm. direktør Per Hanstad i Revisorforeningen spår en revolusjon i løpet av de neste 3–5 årene etter hvert som lederne i de små og mellomstore regnskaps- og revisjonsvirksomhetene virkelig skjønner hvilke muligheter de har ved å ta i bruk ny teknologi.

Han sa dette i et foredrag om endringer i regnskaps- og revisjonsmarkedet på arrangementet Cloud Camp, som ble avholdt i regi av 24SevenOffice 28. august. Nesten 200 regnskapsførere og revisorer som har valgt å satse på nettskyen, var samlet på konferansen. Revisorforeningen har en rammeavtale med 24SevenOffice som gir våre medlemmer gode betingelser på tilgang til deres regnskapssystem.

To tidsregninger

Hanstad mente at den viktigste driveren for endringer i markedet for regnskaps- og revisjonsvirksomhetene er teknologi, for eksempel den type systemer som leveres av 24SevenOffice. For ham var det to tidsregninger – før og etter at han fikk tilgang til et slikt system.

– Plutselig er regnskap blitt relevant. Kundene kan være oppdatert på en helt annen måte. Ingen bruker noe som kommer 3–4 måneder for sent til å styre virksomheten, sa han.

Hanstad mente at det aldri har vært så mange muligheter som i dag for regnskaps- og revisjonsbransjen. Skal man greie å benytte mulighetene som finnes, er det viktig både å ta i bruk den nye teknologien og kommunisere ut til kundene hvilke muligheter som finnes.

Små firmaer – store muligheter

Det er jo også fantastisk med den nye teknologien at firmaene som tar den i bruk ikke behøver å være så store. De har jo ikke bruk for mer enn en PC – for programmene ligger jo i skyen. Når det gjelder det operative, kan derfor mindre selskaper være like effektive som store selskaper, sa han.

PwC Accounting – årets partner 2014

PwC Accounting ble under Cloud Camp tildelt prisen som årets partner 2014. Selskapet benytter 24SevenOffice sine systemer innenfor regnskapsføring.

Kristijane Cook, partner og leder for PwC Accounting nasjonalt, tok imot prisen og sa at: – Vi hadde aldri kommet dit vi er i dag hadde det ikke vært for samarbeidet og tilliten de har vist oss.

*Kristijane Cook (PwC Accounting),
Freddy Kristensen og Bård Andreas
Hansen (PwC Accounting).*



Automatiseringen er også positiv for en bransje som konkurrerer om de dyktigste menneskene. Dette ikke minst fordi at automatisering gjør at man slipper mye av det trivielle arbeidet. Positivt er det også at norske aktører ligger så langt fremme i et europeisk perspektiv. – De dominerende applikasjonene er norske, sa han.

Hanstad sa også at det er viktig for bransjen å være relevante og ikke bare være til for å oppfylle regler og krav. Vi må heller ikke bare ta kunden for gitt – og vi må være mer enn «grei å ha».

– Endringene og utfordringene står i kø, men det gjør også mulighetene, sa han.



Reduser kostnadene på internasjonale samtaler med opp til 90 %
Gratis samtaler mellom ansatte*

Mobilbruk for internasjonale samtaler er dyrt, men nødvendig for mange bedrifter.

- Ved å **bruke VykeBusiness appen** reduseres kostnadene på internasjonale samtaler og dataroaming med opp til 90% sammenlignet med vanlige telefon og PBX-leverandører.
- **VykeBusiness** er utviklet for bedrifter. Med vårt gratis web baserte administrator verktøy har du alltid kontroll.

Bli medlem i dag. Gå til: www.vykebusiness.com

*Krever at samtalen gjøres over datasamband og at brukeren har kostnadsfri tilgang til datasamband, for eks. WIFI.

CHAMBERS
EUROPE
AWARDS
2014
WINNER

Client service law firm of the year - 2014*

This award was given to a select group of European firms praised by clients for the quality of their service

ARNTZEN
de BESCHE

www.adeb.no

*Chambers Europe Awards for Excellence 2014, London 24 April 2014



Thomas Nordby
Partner
98 29 46 01
ten@adeb.no



Kåre I. Moljord
Partner
98 29 45 68
kim@adeb.no



Fred A. Gade
Partner
98 29 45 43
fag@adeb.no



Terje Granvang
Partner
98 29 45 94
tgr@adeb.no